

WERMOn tegevjuht Raul Vene:

„Oleme osa rahvusvahelisest ärist ja disainimaailmast ning töötame koos oma ala tippudega. Kui usud oma plaanidesse ja meeskonda, on tulemus vaid aja küsimus. Wermo inimeste jaoks on areng ja soov midagi paremaks muuta enesestmõistetavad. Minu sooviks on pakkuda inimestele väärtust – hea tasu eest head töökohta.”

**OTSIME suhtlemisaldist ja heade läbirääkimisoskustega
SUURKLIENDI HALDURIT!**

TULE KANDIDEERIMA

väärika ajalooga mööblitehas **WERMOn** meeskonda, **kui Sind kõnetab:**

- põnev, rutiinivaba töö ja eneseteostusvõimalus;
- pidev eneseareng ja rahvusvaheline töökogemus;
- kuulumine meeskonda, kus Sinu panust hinnatakse.

Ootame Sinult, et oleksid:

- initsiatiivikas, avatud ja diplomaatiline suhtleja;
- kogenud B2B ja B2C ekspordi ja/või müügi alal;
- positiivse ellusuhtumisega, põhjalik, kiire ja täpne.

Vajalik on:

- väga hea inglise keele oskus;
- elementaarne arvuti kasutamise oskus (Office 365);
- kõrgharidus.

Kasuks tuleb:

- arusaamine puidu töötlemisest ja/või mööbli tootmisest;
- huvi disaini vastu ja oskus kasutada mõnd kujundusprogrammi;
- soome keele oskus.

Sinu tulevase töö sisu on:

- pakumiste koostamine ja tellimuste töötlemine;
- toodete dokumentatsiooni ja lepingute haldus;
- suhtlus B2B klientidega USA, UK, Skandinaavia ja Soome suunal nii telefonitsi kui meili teel

Pakume Sulle:

- võimalust olla kaasatud uute toodete disainiprotsessi;
- osalemist rahvusvahelistel messidel;
- paindlikku tööaega nii ettevõtte- kui kodukontoris;
- toetavat kollektiivi ning mõnusaid ühisüritusi.

**Kandideerimise tähtaeg:
24.SEPTEMBER**

**Avalduse palume saata e-mailile:
cv@wermo.ee**

**Lisainfo: Keit Purga
+372 55 694774**

**Töökoht asub Rae vallas
Loe rohkem meie ettevõtte kohta siit:
www.wermo.ee**